

かわかみ あきお
 中小企業にIT人材を派遣する SFJソリューションズ社長 **川上 曉生** さん



情報が生命線の商売でありながら、IT対応が最も遅れている業界の一つと言われる住宅・不動産業に、ITの専門家を派遣するサービスを提案する。不動産向けITを専門とする会社ではないが、IT

システム構築から活用まで

ひと

を得ないのが現実。これは不動産業でも変わらない。それなら、企業側の代理人になって、IT業者との調整や、時には対峙する窓口

ツドやスマートフォンの活用支援、さらに協同組合などがITを利用して行う会員の営業支援サービスの構築などに役立てるのではないかという。

するケースを業種にかかわらずたくさん見てきた。中小企業のIT戦略がうまくいかないのは、企業ごとに異なる業務内容やIT導入の目的などを深く考えないで「とにかくITを入れたい」と考えるから。実践段階までをマネジメント「IT知識の乏しい中小中堅はメーカー担当者の知物件・顧客・営業管理システムの構築をはじめ、iパ

になること始めたのがIT人材派遣サービスだ。多くのITコンサル会社との違いは、派遣先企業の中に入り込んで、企業の内情や予算、経営観まで把握へ180度の転身である。興味は子どもの応援からのめり込んだドッジボール。審判の資格も持ち、週末は親子でプレーする。45

(竹)